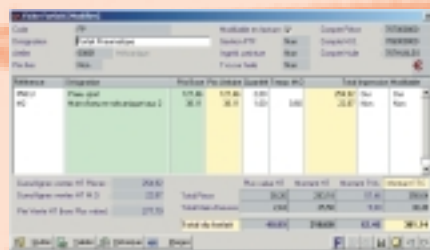


COMMUNICATION*

- Envoyer grâce à "Ma messagerie" vos devis, OR et des propositions de RDV directement par e-mail à vos clients. Gérez leurs confirmations et générez automatiquement la commande fournisseur associée.
- Recevez les dernières informations sur les produits APIMECANIC ainsi que les trucs et astuces d'utilisation.
- Mettez votre logiciel à jour directement en ligne⁽¹⁾.



PRISE DE RDV/PRÊTS*

- Optimisation de la planification de la charge de travail des ateliers. Ainsi, en fonction du planning de travail quotidien de chaque compagnon, vous pouvez saisir les RDV et les opérations associées à effectuer.
- Visualisation directe de l'ensemble des RDV de la journée d'un ou de tous les salariés. Transfert de l'intervention en OR ou en facture. Définition d'une liste d'opérations standards (Kit chaîne, révision...).
- Impression du planning, des fiches de RDV et de nombreux états.
- Suivi efficace du parc de véhicules de courtoisie, du planning des réservations.
- Identification des clients, suivi des mises à disposition qui peuvent être gracieuses ou facturées sous forme de location.

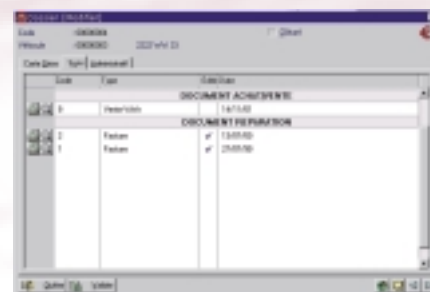
- Vous pourrez également vendre ces véhicules à tout moment, en les basculant en VO.
- Possibilité de visualiser et d'éditer le planning des réservations sur une période donnée.
- Gestion des réceptions.

VO/VN/GARANTIES*

- Gestion des achats à l'unité ou en lots, et des reprises
- Analyse du coût de revient et prise en compte de la TVA récupérable ou non.
- Suivi des véhicules destinés à la vente : carte grise, coût de revient et prix de vente avec calcul de la marge, propriétaire, durée de la garantie.
- Analyse de l'activité de chaque représentant avec calcul de son commissionnement. Possibilité d'éditer des factures en TTC, gestion des reprises, possibilité de facturer du carburant.
- Suivi des garanties VO/VN
- Suivi des pièces et matériels sous garantie initiale ou suite à remplacement, par le Constructeur ou le Fabricant.
- Edition d'une liste des pièces et des matériels sous garantie remplacés sur la période considérée avec possibilité de sélection par code, marque ou fournisseur.
- Voir plaquette VO/VN pour encore plus de détails.

ACHATS*

- Création automatique des commandes fournisseurs en fonction de la quantité en stock avec possibilité de gérer automatiquement le stock lors de la réception de la commande



fournisseur; contrôle du prix des pièces reçues par rapport à la commande passée.

- Analyse des mouvements prévisionnels de stock en fonction des commandes fournisseurs en attente de livraison et des reliquats clients.
- Edition du planning des livraisons.
- Génération automatique de commandes à partir des documents commerciaux : Devis, ordres de réparation, facture.
- Regroupement de plusieurs commandes en facture.

ASSURANCE/CARROSSERIE*

- Liaison avec des bases de données spécialisées, suivi des compagnies d'assurance et de leurs tarifs.
- Suivi des prises en charge et gestion des franchises, des coefficients de vétusté et des Experts.
- Analyse des chocs, édition des ordres de réparation et génération automatique des bons d'atelier.

Les caractéristiques ci-dessus sont indicatives et susceptibles de modifications sans préavis et sans responsabilité de la part de l'éditeur.

* Version complète du logiciel.

⁽¹⁾ Conditions spéciales

Configuration minimale requise :

- Processeur Pentium 3 • 64 Mo de mémoire centrale
- 80 Mo de place disque • Résolution 800 x 600
- Microsoft Windows™ 95, 98, 2000 ou NT.

™ toutes les marques citées sont la propriété de leurs dépositaires respectifs.



GESTION

Monoposte ou réseau, notre logiciel sous Windows est une solution complète, permettant la gestion quotidienne de votre entreprise. Vous pourrez visualiser l'historique de chaque client, gérer votre stock, suivre les ventes, développer votre efficacité commerciale avec l'édition de statistiques précises et multicritères, de mailings et de lettres de relance. Notre logiciel vous offre de plus, la possibilité de calculer les commissions par représentant et d'obtenir, sans aucune connaissance comptable, vos Journaux d'achat, de vente et de trésorerie...

PIMÉCANIC[®] GROUPE EURATEC[®]

LES LOGICIELS MOTEURS DE VOTRE GESTION

Notre logiciel, spécialement conçu pour les concessionnaires de motos et cyclos, intègre toutes les fonctions indispensables au suivi de l'entreprise.

GAMME MOTO/CYCLO

Gestion

TURBO

Notre logiciel prend en charge la gestion complète de votre activité : **Prise de RDV, ventes comptoir, devis, OR, bons d'atelier et factures, visualisation de l'historique de chaque client et des véhicules lui appartenant, gestion du stock et génération manuelle ou automatique des commandes fournisseurs. Vous pourrez suivre les ventes d'occasion et les garanties, communiquer, éditer des statistiques, calculer les commissions par représentant, suivre la rentabilité des compagnons par atelier et obtenir vos journaux d'achat, de vente et de trésorerie.**

Fonctionnement monoposte ou réseau. Liaison dynamique avec les logiciels **APIMECANIC COMPTABILITÉ, PAYE, FINANCIER, CAISSE/COMPTOIR.**



FICHIERS

- Possibilité de saisie alphanumérique dans toutes les pièces, assurant le suivi au choix par code ou par nom.
- Pièces, mains-d'œuvre : rattachement d'une pièce à un atelier, emplacement, prix d'achat, prix de vente, marge, fournisseurs pouvant fournir la pièce, historique des pièces par client et par véhicule, suivi des salariés en fonction des tâches effectuées; Possibilité d'intégration de pièces, main-d'oeuvre et temps barémés par le biais de fichiers constructeurs (non fournis avec le logiciel). Gestion en centième d'heure
- Gestion des articles et véhicules par numéro de série.
- Suivi du type de moto (routière, sportive, trail...) et des puissances réelles.
- Compagnons : lors de la facturation, possibilité de rattacher jusqu'à cinq salariés à chaque réparation réalisée.



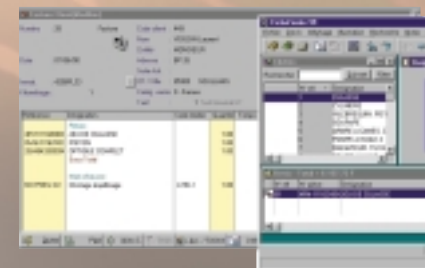
- Véhicule : enregistrement du client, dernière réparation, historique et suivi des réparations. Possibilité de suivre les immatriculation et carte grise.
- Paiements multi-tiers
- Nomenclature : possibilité de rattacher un ensemble de pièces et/ou de mains-d'oeuvre sous un même code avec rappel de ce code lors de la facturation.
- Gestion automatique des codes postaux et des civilités.

VENTES COMPTOIR

- Chaîne complète de vente comptoir en TTC : devis, commandes clients avec livraison manuelles ou automatiques, édition du portefeuille de commandes, bons de livraison et factures. Les BL peuvent être directement regroupés en facture.
- Lien dynamique avec le logiciel Caisse/Comptoir et analyse statistique de l'activité de vente comptoir (pièces, nomenclatures...). Gestion de l'activité "boutique".

DEVIS, ORDRE DE REPARATION, FACTURATION, CESSION INTERNE

- Traitement en temps réel. Dès la conception de la facture sont mis à jour automatiquement les stocks, l'historique clients et véhicules, le suivi des compagnons ainsi que les données de gestion essentielles.



- Saisie des factures : recherche des clients par code, nom ou véhicule, possibilité de modifier temporairement les informations du fichier ou de

facturer un client occasionnel, recherche automatique des fournitures et de la main-d'oeuvre, création d'un client ou véhicule pendant la saisie, rappel d'une facture préalablement créée, recherche de temps barémés Constructeur.

- Edition des factures : paramétrage du format utilisé, édition immédiate ou différée, historique et statistiques clients, véhicules et salariés, transfert automatique dans notre logiciel Comptabilité.

- Cession interne : suivi des pièces remplacées sur VO/VN et prise en compte dans le calcul du coût de revient avec mise à jour du stock lors de sortie de pièce ne faisant pas l'objet de facturation distincte.

ETIQUETTES ET MAILING/ANALYSES STATISTIQUES

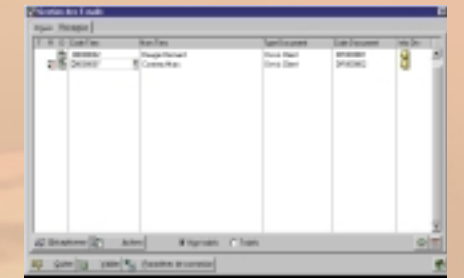
- Paramétrage d'étiquettes et de mailings qui pourront être édités en fonction d'une multitude de critères afin d'optimiser la démarche commerciale.
- De base, le logiciel est livré avec des états paramétrés avec la possibilité de les modifier en fonction de vos besoins.

UTILITAIRES

- Paramétrage total des formats de facture, devis, ordres de réparation ; Possibilité d'export et d'import de vos données sous différents formats (ACCESS, ASCII...).
- Gestionnaire de télécopie intégré, accès direct au navigateur Internet et gestion des e-mails.
- Module de sauvegarde - restauration et de récupération des données.

INTERFACES

- Tarifs fournisseurs
- Intégration des tarifs Constructeurs (Yamaha,...).



FORAITS

- La gestion des forfaits permet de paramétrer un ensemble de prestations de pièces et mains-d'oeuvre à un prix forfaitaire, tout en conservant une très grande souplesse d'adaptation dans le changement des références, du temps passé et des taux de mains-d'oeuvre avec possibilité de modification du prix,
- En facturation, possibilité de modifier les composantes du forfait et de le chaîner à un atelier spécifique.

SUIVI DE L'ATELIER

- Analyse complète de l'activité et de la rentabilité de l'atelier en global ou par compagnon.
- Etat comparatif entre le temps prévu, le temps passé et le temps facturé.
- Prise en compte des heures non facturables. Suivi en temps réel du chiffre d'affaires et de la marge générée par atelier et par salarié, en valeur et en pourcentage.

STOCKS*

- Gestion des entrées et sorties de stock avec mise à jour en temps réel des fiches "pièces" et suivi d'un stock mini et maxi
- Calcul automatique des prix, mise à jour du tarif par famille ou groupe d'articles.
- Édition de l'inventaire à une date donnée.
- Gestion du multi dépôt.